

Välkommen Patrick & Patrik

Under februari har Nordic Law hälsat jur. kand. Patrick Andersson välkommen tillbaka. Patrick återvänder till byrån efter ett och halvt års notarietjänstgöring vid Stenungsunds tingsrätt. Patrick som sedan tidigare specialiserat sig på avtalsrätt och allmän bolagsrätt har under notarietjänstgöringen även fördjupat sina kunskaper i processrätt.

Samtidigt i februari har Nordic Law också hälsat advokat Patrik Westerlund välkommen till byrån. Patrik kommer från en advokatbyrå i Stockholm där han bland annat arbetat med tvister, allmän bolagsrätt och avtalsrätt. Både Patrick och Patrik är varmt efterlängtrade tillskott till byrån. Närmare kontakt detaljer finner ni på www.nordiclawn.se.

...och Jessica

Från slutet av februari har vi också kunnat välkomna Jessica Olsson till oss, som vikarie för Charlotta Axell Bruno, som snart går på föräldradledighet.

Jessica har under en tid arbetat på Västsvenska Industri- och Handelskammaren i olika roller och kommer hos oss att underlätta den administrativa vardagen för hela kontoret.

Har du som vår kund några frågor av administrativ karaktär eller inte vet vem på kontoret du kan behöva komma i kontakt med för en viss fråga får du gärna kontakta Jessica, eller Anna Graf som övertar rollen som kontorschef när Charlotta är ledig.

Dokumentera internprissättningen

Internprissättning är ett begrepp som i större multinationella koncerner länge sysselsatt såväl ekonomiavdelningar, revisorer som jurister. Från och med den 1 januari 2007 träder nya regler i kraft och det finns inget undantag för mindre eller medelstora bolag.

► Kravet på dokumentation gäller alla bolag och skall ske i enlighet med Skatteverkets föreskrifter om dokumentation av prissättning mellan företag i intressegemenskap, SKVFS 2007:1.

Varje företag som gör affärer med sina utländska företag som ingår i "familjen" – den ekonomiska intressegemenskapen – måste därför upprätta skriftlig dokumentation. För att inte hamna i problem bör rutiner utarbetas för hur priser sätts för transaktioner inom "familjen".

Grundtanken är att affärerna skall ske enligt "armlängdsprin-

cipen: principen att kommersiella och finansiella transaktioner skall vara baserade på samma villkor som skulle ha tillämpats om företagen inte varit i intressegemenskap".

Dokumentationen skall omfatta en beskrivning av företaget, organisationen och verksamheten:

- det innebär såväl den juridiska, organisatoriska som den operationella verksamheten,
- även branschspecifika förhållanden och inriktning som påverkar prissättningen,
- arten och omfattningen av transaktionen,
- funktionsanalys som beskriver företagets roller innehållande en specifikation av företagets funktioner, tillgångar och risker samt deras ekonomiska betydelse
- beskrivning av prissättningsmetod och
- en jämförbarhetsanalys

Finns inte en jämförbarhetsanalys skall dokumentationen innehålla en beskrivning av hur företaget kommit fram till att prismetodiken överensstämmer med armlängdsprincipen.

Ekonomisk intressegemenskap föreligger om:

- En näringsidkare, direkt eller indirekt, deltar i ledningen eller övervakningen av en annan näringsidkares företag eller äger del i detta företags kapital, eller
- samma personer, direkt eller indirekt, deltar i ledningen eller övervakningen av de båda företagen eller äger del i dessa företags kapital.

Det finns all anledning att inte vänta på frågor från revisorn eller skattemyndigheten beträffande ert företags rutiner om dokument rörande internprissättning.

Anders J Bergkvist,
advokat

Välkommen till vårens kurs

I samverkan med Nordic Law erbjuder Västsvenska Industri- och Handelskammaren under våren och hösten 2007 utbildningar för företag, bland annat inom internationell handel med Export- och Importskolan.

► Målet med utbildningarna är att ge deltagarna direkt återkoppling till sin egen situation, ge goda tips och råd och på så sätt vara till konkret nytta för deltagarna.

Grundläggande affärsjuridik

På kursen Grundläggande affärsjuridik föreläser Anders J Bergkvist

från Nordic Law den 10 maj i Göteborg. Syftet med utbildningen är att ge deltagarna en överblick i de olika juridiska momenten i en internationell affär. Under utbildningen kommer Anders att gå igenom och ge råd om:

- Olika typer av avtal, syften, innebörd och konsekvenser.
- Hantering av leverans- och betalningsförseningar.
- Hantering av reklamationer.
- Hantering av skadeståndskrav.

Kursen vänder sig till alla som i sitt arbete hanterar frågor med anknytning till affärsjuridiska avtal, såsom:

- Säljare och inköpare.
- Economichefer.
- Export- och importchefer.
- Assistenten.
- Skeppningsavdelningen.

Anmälan

För mer information och anmälan besök www.handelskammaren.net/utbildning eller kontakta

Birgitta Hallgren 031-83 59 10
Jessica Wassberg 031-83 59 55

Ny kemikalielagstiftning – REACH

Den 1 juli 2007 träder ny kemikalielagstiftning i kraft i samtliga EU-länder.

► Lagstiftningen, REACH (registrering, utvärdering, godkännande och begränsning), har som syfte att ta ett samlat grepp på så kallade kemiska hälso- och miljörisiker.

Bakgrunden till den nya lagstiftningen är att det idag finns fler än 30 000 kemiska ämnen inom den gemensamma marknaden, varav färre än 1 500 testats och bedömts någorlunda ingående vad beträffar effekter på hälsa och miljö.

Bestämmelserna i REACH gäller i princip för alla kemiska ämnen, men för vissa typer av ämnen görs undantag och för vissa typer av produkter, som bekämpningsmedel, läkemedel och kosmetika, kommer även

fortsättningsvis att gälla särregler.

REACH innebär ett kraftigt utvidgat ansvar för de företag som tillverkar och importerar kemiska ämnen till EU. Tillverkare och importörer ska analysera och redovisa om deras ämnen medför risker och vilka åtgärder som behövs för en trygg och säker användning.

Även de som använder kemiska ämnen i senare led (så kallade nedströmsanvändare) har ett visst ansvar för att bedöma risker med sin användning.

En betydande nyhet med REACH är att alla kemiska ämnen som tillverkas och importeras till EU i mängder över ett ton per år ska registreras och riskbedömas. Registrerings- och riskbedömningskravet gäller även ämnen

som funnits på marknaden sedan länge.

Därtill gäller att vissa ämnen med särskilt farliga egenskaper för hälsa och miljö inte över huvudtaget får användas utan särskilt tillstånd. Detta gäller till exempel ämnen som är cancerframkallande, påverkar arvsmassan eller fortplantningen (CMR) liksom ämnen som är långlivade, giftiga och ansamlas i organismer i miljön (PBT, vPvB).

Flertalet bestämmelser i REACH börjar gälla 1 juni 2008. Några regler gäller dock redan från 1 juni 2007. Den tidplan REACH föreskriver innebär att fullständig registrering av kemiska ämnen vid EU-myndigheten i Helsingfors skall ha skett senast 2018.

Anders Kinntorph,
advokat

Skyddar du varumärket?

Bakom, eller kanske snarare framför, varje företag finns det ett eller flera näringskännetecken, i form av varumärken, produktnamn, firmanamn och annat som förmedlar det som ditt företag står för.

Dessa näringskännetecken är, vill vi påstå, de direkta bärarna av de positiva värden som finns inom ditt företag.

► Som bärare av dessa immateriella, positiva värden är alla näringskännetecken emellertid också utsatta för hantering av företagets ställföreträdare, anställda, underleverantörer, kunder och till och med sådant som myndigheter gör och säger i anslutning till näringskännetecknen.

Att man skall registrera, skydda och underhålla de immateriel-

la rättigheter man har är en självklarhet, om man vill driva ett långsiktigt vinstgivande företag. Har man ett näringskännetecken som har ett värde, då vill man om möjligt vara ensam om det.

Men något som ofta förbises är att ett bra skydd måste börja underifrån, i den meningen att ett fel begånget av en underleverantör eller en kommentar från en anställd kan skada det inneboende värde som näringskännetecknet har. Ansvar och kostnaden kan alltså stanna på dig, för deras fel.

Medlet för att så långt det går skydda dessa värden är att man internt inom företaget och externt mot leverantörer och kunder tydligt kommunicerar vad som skall gälla omkring näringskännetecknet och de produkter eller processer det

appliceras på eller associerar till. Samt poängterar dess inneboende värde.

Detta gör man genom genomtänkta avtal med externa aktörer och med lämpliga och tydliga anvisningar till all egen personal. Som arbetsgivare finns det en rätt att leda arbetet och ge ensidiga anvisningar.

Det är bra om man utnyttjar den möjligheten på ett klokt sätt, så att alla anställda och underleverantörer strävar åt samma håll och resultaträkningen även långsiktigt fortsätter att visa ett plus.

Hör av dig till oss om ni vill föra en diskussion kring vad du kan göra för att öka skyddet.

Pär Caldenby,
advokat

Felaktig värdering kan utgöra ett bokföringsbrott

Enligt ett avgörande av Högsta domstolen den 1 december 2006 (B4814-03) har ett större lån utan säkerhet till en flyktigt bekant person i objektiv mening ansetts kräva nedskrivning till värdet noll, när det har löpt några månader förbi den kortfristigt utsatta förfallodagen.

Bolaget som lånade ut pengarna ifråga hade då, genom dess företrädare, fått ett antal olika förklaringar till varför återbetalning inte skett och även fått ny förfrågan om ytterligare lån.

Agerandet framstår som ett renodlat bedrägeri. I objektiv mening har alltså bolagets företrädare genom att inte skriva ner fordringarna till värdet noll avgett en felaktig årsredovisning.

För ansvar för bokföringsbrott krävs dock även att det subjektiva rekvisitet är uppfyllt, det vill säga att företrädaren insett att hans agerande var fel och att avgivandet av årsredovisningen med denna uppgift får anses oäktsamt.

HD fann här att detta rekvisit inte var uppfyllt. Som bidragande orsaker nämndes:

- Att alla med intressen i bolaget var medvetna om situationen.
- Att företrädaren inte trots att skattemyndigheten skulle godta nedskrivning.
- Att nedskrivning till noll gjordes i efterföljande årsredovisning.
- Att bolagets revisor inte kunnat föreställa sig ett straffansvar i situationen.

Avgörandet visar att man måste ha mycket goda skäl för att inte vidta en nedskrivning av en fordran då man har indikationer på att dess värde kan ifrågasättas.

Pär Caldenby,
advokat